

# 中山市发展和改革局

---

## 中山市发展和改革局关于发动企业参加香港贸发局“解构电子商务平台如何助你有效地拓展海外市场”专题讲座的函

各镇区发展改革局（发改办）、相关行业协会：

随着全球市场采购需求正趋向碎片化，小额订单逐渐成为主流，倾向“单密量少”形式采购的国际买家群，开始直接利用一些 B2B 网站寻找中国的供货商进行跨国交易。为帮助企业更好地拓展商机打开国际市场，树立企业品牌形象，使企业“走出中山，吸纳全球订单，创造更多经济效益”，中山市发展和改革局特邀香港贸发局专家举办“解构电子商务平台如何助你有效地拓展海外市场”专题讲座，深入解读国际采购市场上小批量新型营销模式以及如何有效防范海外电子商务平台的交易风险，具体安排如下：

### 一、时间和地点

（一）时间：2014 年 7 月 2 日 14:30-16:30（14:00 开始报到）。

（二）地点：中山市东区中山四路 88 号盛景尚峰金融商务中心 2 座四楼 1 号会议室。

### 二、讲座内容

(一) 解读如何利用小批量采购商机打开国际市场 (香港贸发局销售业务经理姚建国先生) ;

(二) 介绍如何善用 Paypal 线上交易服务防范跨国交易风险 (Paypal 香港中小企业部分主管王庆男先生) ;

(三) 分享如何利用电子商务开拓海外零售市场的成功案例 (广州纳川商务咨询有限公司总经理叶永健先生) ;

(四) 问答环节。

### 三、参会对象

中山市外向型制造业企业以及对电子商务有兴趣的企业。

### 四、其他

此次活动为免费讲座, 请各镇区发改部门、行业协会积极发动相关企业及有意向发展海外电子商务业务的企业参加, 并请按时参加讲座。请于 6 月 23 日前整理好报名回执传真至我局服务业管理科。

附件: 1、报名回执  
2、会议议程



(联系人: 郑丽迎, 电话及传真: 88268321)

附件 1:

### 报名回执

| 单位名称 (盖章) | 参会人员 | 职务 | 手机 |
|-----------|------|----|----|
| 参会企业      |      |    |    |
|           |      |    |    |
|           |      |    |    |
|           |      |    |    |
|           |      |    |    |
|           |      |    |    |
|           |      |    |    |
|           |      |    |    |



附件 2:

## 会议议程

|               |   |
|---------------|---|
| 14:00 - 14:30 | 与会人士登记  |
| 14:30 - 14:35 | 中山市发展和改革局、香港贸发局领导致辞   |
| 14:35 - 15:00 | <p>新型营销模式——如何利用小批量采购商机打开国际市场<br/>讲者：<br/>香港贸发局销售业务经理 姚建国先生</p> <p>主要内容：介绍现时全球市场的买家都倾向以「单密度少」的形式采购，以测试市场反应、减低仓存费用，并为消费者提供多元化产品选择。建议供应商多了解买家多渠道采购的习惯，利用小批量专区来开拓新市场、新商机。</p> |
| 15:00 - 15:40 | <p>卖家保障计划，跨国交易风险防范——Paypal 提供线上交易服务<br/>讲者：<br/>Paypal 香港中小企业部门主管 王庆男先生</p> <p>主要内容：Paypal 作为最受消费者喜爱的跨国线上购物支付方式，介绍如何完善的买卖双方保障计划来降低跨国交易的风险。</p>                            |
| 15:40 - 16:10 | <p>成功案例分享——如何利用电子商务开拓海外零售市场<br/>讲者：<br/>广州纳川商务咨询有限公司总经理 叶永健先生</p> <p>主要内容：分享如何针对不同的海外客户群体创立自有钟表品牌并利用海外的电子商务平台成功开拓零售市场的经验。</p>   |
| 16:10 - 16:20 | 问答环节  |
| 16:20         | 研讨会结束   |